

# この人に聞きたい

## 新和産業 藤井健弘社長

ふじい・たけひろ  
1972年、兵庫県生まれ。  
96年新和産業入社。01年  
業務部長、02年取締役兼  
業務部長、08年代表取締役  
副社長、09年11月から代  
表取締役社長。

新和産業  
1947年設立。ガス・給  
水・給湯の配管材料、配管シ  
ステム全般を扱う。ガスの  
流れを止めずに工事を行う  
「マジックジョイント」な  
どで知られる。産業財産機  
500件、技術賞・技術大賞  
8件と技術に定評。本社は  
大阪市住之江区。経営理念  
は「Small, Slow, but  
Steady」



創業当時の状況は。  
1947年（昭和22）  
7月4日創業です。私の  
祖父である中島邦雄は戦  
前、三菱商事の商社マン  
でした。が、戦後財閥解体  
をきっかけに、自分で事  
業を起こしたのが当社の  
始まりです。JR大阪駅

がある西梅田で開業しま  
した。その後、管材商、販  
売商が集まっていた地  
域の西区立売堀に移転  
後、64年（昭和39）に現  
在の場所（住之江区）に  
本社を設けました。

最初の仕事は、大阪ガ  
斯さまが都市ガスを製造  
した際の副生品である  
スズガス（ガス）を販賣

する仕事を始めまし  
た。徐々に都市ガス用配  
管材料が本業になり、現

在では190社のガス事  
業者さまにお取引いただ  
いております。

コーカス、タル、ビッ  
チ等の販売でしたが、販  
売先の1社であるトヨ  
タ自動車（現トヨタモト  
リ）で、最初の仕事は、大  
阪ガス（ガス）を販賣す  
る仕事を始めました。

一技術開発にも力を入  
れてきました。工具商が集ま  
っていた地域の西区立売堀に  
移転後、64年（昭和39）に現  
在の場所（住之江区）に  
本社を設けました。

最初の仕事は、大阪ガス（ガス）  
を販賣する仕事を始めまし  
た。徐々に都市ガス用配  
管材料が本業になり、現

在では190社のガス事  
業者さまにお取引いただ  
いております。

一技術開発にも力を入  
れてきました。工具商が集ま  
っていた地域の西区立売堀に  
移転後、64年（昭和39）に現  
在の場所（住之江区）に  
本社を設けました。

最初の仕事は、大阪ガス（ガス）  
を販賣する仕事を始めまし  
た。徐々に都市ガス用配  
管材料が本業になり、現

在では190社のガス事  
業者さまにお取引いただ  
いております。

一技術開発にも力を入  
れてきました。工具商が集ま  
っていた地域の西区立売堀に  
移転後、64年（昭和39）に現  
在の場所（住之江区）に  
本社を設けました。

最初の仕事は、大阪ガス（ガス）  
を販賣する仕事を始めまし  
た。徐々に都市ガス用配  
管材料が本業になり、現

在では190社のガス事  
業者さまにお取引いただ  
いております。

一技術開発にも力を入  
れてきました。工具商が集ま  
っていた地域の西区立売堀に  
移転後、64年（昭和39）に現  
在の場所（住之江区）に  
本社を設けました。

最初の仕事は、大阪ガス（ガス）  
を販賣する仕事を始めまし  
た。徐々に都市ガス用配  
管材料が本業になり、現

## 事業継続で信頼獲得

が各事業者さまを訪問  
し、二つをお聞きして  
商品開発に生かしています  
。営業マンは常に新技  
術や新製品情報を提供す  
る提案型営業を心がけて  
います。普及セミナーや  
ANEXなどでは、各事  
業者さまと共同開発し發  
表させていただくことが  
多いです。

二つお聞きしてい  
ます。普及セミナー  
やANEXなどでは、各事  
業者さまと一緒に開発し  
発表させていただくことが  
多いです。

一技術開発にも力を入  
れてきました。工具商が集ま  
っていた地域の西区立売堀に  
移転後、64年（昭和39）に現  
在の場所（住之江区）に  
本社を設けました。

最初の仕事は、大阪ガス（ガス）  
を販賣する仕事を始めまし  
た。徐々に都市ガス用配  
管材料が本業になり、現

在では190社のガス事  
業者さまにお取引いただ  
いております。

一技術開発にも力を入  
れてきました。工具商が集ま  
っていた地域の西区立売堀に  
移転後、64年（昭和39）に現  
在の場所（住之江区）に  
本社を設けました。

最初の仕事は、大阪ガス（ガス）  
を販賣する仕事を始めまし  
た。徐々に都市ガス用配  
管材料が本業になり、現

在では190社のガス事  
業者さまにお取引いただ  
いております。

一技術開発にも力を入  
れてきました。工具商が集ま  
っていた地域の西区立売堀に  
移転後、64年（昭和39）に現  
在の場所（住之江区）に  
本社を設けました。

最初の仕事は、大阪ガス（ガス）  
を販賣する仕事を始めまし  
た。徐々に都市ガス用配  
管材料が本業になり、現

在では190社のガス事  
業者さまにお取引いただ  
いております。

一技術開発にも力を入  
れてきました。工具商が集ま  
っていた地域の西区立売堀に  
移転後、64年（昭和39）に現  
在の場所（住之江区）に  
本社を設けました。

最初の仕事は、大阪ガス（ガス）  
を販賣する仕事を始めまし  
た。徐々に都市ガス用配  
管材料が本業になり、現

げました。家庭用では京  
セラソーラーのフラン  
チャイズ（大阪南店）を  
上高の5%程度ですが、被  
災ガス事業者さま向け  
復旧資材約570tを現  
地に搬入しました。

一步先んじるつもりで  
遣しました。大阪ガスさ  
ま、西部ガスさま、現地  
事業として、BCPシ  
ステムを導入しまし  
た。太陽光発電、風力  
発電、ブラックアウト  
スタート25kWコーチ  
ネレーションを設置  
し、有事の際にも営業  
の実績も積み重ねまし  
た。

一東日本大震災では、  
東日本大震災では、  
新和産業などの活躍ぶり  
が1日で済み、設置コス  
トが削減できます。  
これらは大阪ガスさまの  
共同開発によるもので  
す。技術開発部スタッフ

ます。

一東日本大震災では、  
東日本大震災では、  
新和産業などの活躍ぶり  
が1日で済み、設置コス  
トが削減できます。  
これらは大阪ガスさまの  
共同開発によるもので  
す。技術開発部スタッフ

ます。

一東日本大震災では、  
東日本大震災では、  
新和産業などの活躍ぶり  
が1日で済み、設置コス  
トが削減できます。  
これらは大阪ガスさまの  
共同開発によるもので  
す。技術開発部スタッフ

ます。

一東日本大震災では、  
東日本大震災では、  
新和産業などの活躍ぶり  
が1日で済み、設置コス  
トが削減できます。  
これらは大阪ガスさまの  
共同開発によるもので  
す。技術開発部スタッフ

ます。

クを立ち上げました。ガ  
ス発電の時代が本格化す  
るというので、電気会分  
かり、電気工事・調工  
事務もできる会社をと、  
工事も多く手がけて系統  
連系にかかるノウハウ  
を獲得しました。

この経験と技術力を生  
かし、3年ほど前に太陽  
光発電事業を立ち上  
げました。

この経験と技術力を生  
かし、3年ほど前に太陽  
光発電事業を立ち上  
げました。

この経験と技術力を生  
かし、3年ほど前に太陽  
光発電事業を立ち上  
げました。

この経験と技術力を生  
かし、3年ほど前に太陽  
光発電事業を立ち上  
げました。

ます。工場の屋根や遊休  
地に太陽光発電パネルを  
設置し節電したいとい  
う相談も多くなりました。  
安否確認後、そのまま現  
地にとどまり情報収集に  
当たらせました。

当社も本社・倉庫の屋  
上に合計50kwのパネルを  
設置しました。

その後、復旧計画に基  
づき日本ガス協会の復旧  
部隊到着前に現地材料  
ヤードを設営し、復旧材  
料を手配しました。3月  
21日～5月5日の間に、  
延べ182人を現地に派

りました。

天災等に備え、創業以來  
3連続地震の想定を想  
定津波に備え、在庫の  
分散化やサーバーの  
バックアップを行う等

本社機能をさらに強化  
していくます。

有事にも事業を継続  
する上でお客様の  
信頼を勝ち取り、それ  
が社員の生活を守ること  
につながると考えて

あります。

（聞き手・今井伸）